



Amazon als Alternative zur Immobilieninvestition

- » *Wie Du als Selbstständiger oder Unternehmer innerhalb von 12 Wochen nebenbei und ohne eigenen Zeiteinsatz 6-stellige Jahresumsätze auf Amazon erzielst.*



Herzlichen Glückwunsch

Die Tatsache, dass Du diese Zeilen liest, macht Dich bereits jetzt zu einem Gewinner. Du bist mit großer Sicherheit jemand, der mehr möchte, als Tag für Tag der immer gleichen Routine nachzugehen.

Es macht dich zu jemandem, der sein Leben aktiv gestalten und den Aufbau seines Vermögens selbst in die Hand nehmen möchte. Zu jemandem, der etwas schafft, was andere nicht für möglich gehalten hätten.

Wir haben diesen Report zusammengestellt, um Dich zu inspirieren und dir anhand von Fallstudien und konkreten Handlungsempfehlungen zu zeigen, wie wir und einige unserer Kunden es geschafft haben, mehr Freiheit und finanzielle Unabhängigkeit zu erlangen.

Viele Immobilieninvestoren haben aktuell mit steigenden Zinsen, hohen Kaufpreisen und einem sehr knappen Immobilienangebot zu kämpfen – vielleicht kennst Du ja auch dieses Problem.

Wir nehmen Dich mit in die Welt des Onlinehandels und geben dir die Werkzeuge an die Hand um von diesem Wachstumsmarkt zu profitieren. Neben Deinem Kerngeschäft und ohne zu viel Zeit dafür aufzuwenden.



Gerrit Franke

Geschäftsführer AMZ Pilot



- Amazon Verkäufer seit 2014
- 7-stellige Jahresumsätze mit FBA
- Über 100 erfolgreiche Produkteinführungen

Deine Chance für mehr Unabhängigkeit

Amazon ist und bleibt die absolute Nummer 1 im Onlinesektor. Angetrieben vom gesamten E-Commerce-Boom steigen die Umsatzzahlen von Versandhändlern Jahr für Jahr. Auch **Neueinsteiger** können daher mit Ihren Shops vom Wachstum des Onlinehandels profitieren. Wer seine Businesschance bei Amazon wagen will, kann schon bald ein **beachtliches Nebeneinkommen** erzielen. Dabei ist es egal ob Du Selbstständiger, Angestellter oder Unternehmer bist. Wer jetzt mutig genug ist und die Initiative ergreift, kann sich so ein profitables zweites Standbein aufbauen – ohne eigene Zeit dafür investieren zu müssen. **Wie das möglich ist?** – Das erfährst Du in diesem Report. **Verlass Dich auf eine breite Vielfalt an Methoden, Tipps und Strategien und starte schon bald so richtig durch.**

Wenn Du als Angestellter oder Selbstständiger endlich das ewige Hamsterrad verlassen willst, kannst Du jetzt diese einmalige Chance nutzen. Tausche nicht länger Zeit gegen Geld. Baue Dir Deine eigene Zukunft als Onlineunternehmer auf. **Immer mehr Menschen suchen online nach Produkten, die Du als Händler nur anbieten musst.** Du musst Dich dabei weder um den Versand noch um die Lagerung der Produkte kümmern. Nicht einmal eine eigene Website ist notwendig, um im Onlinehandel erfolgreich zu sein. Du hast jetzt die einmalige Möglichkeit, ein Unternehmen mit **automatisierten Prozessen** aufzubauen. Erfolgreiche Amazon Produkte können dabei in der Regel **1.000 – 3.000 € Gewinn pro Monat** einbringen. Stell Dir vor, Du kannst fünf oder zehn dieser Produkte finden. *Welche Immobilie kann so eine Rendite erzielen?*



**1.000 – 3.000 € Gewinn
pro Produkt / Monat**

In unserem Ratgeber stellen wir Strategien mit Checklisten und weitere Ressourcen zusammen, damit Dir der Einstieg in das Amazon FBA Business reibungslos gelingen kann. Freu Dich auf eine Zusammenarbeit, die Dir ganz neue Möglichkeiten eröffnen kann. Du musst einfach nur anfangen und schon kann es losgehen. **Lass uns jetzt starten!**



Wer wird von diesem Report profitieren?



Du bist Selbstständiger oder Unternehmer und möchtest Dir eine weitere Einkommensquelle aufbauen.

Du bist Angestellter und möchtest ein weiteres Standbein, um mehr Unabhängigkeit zu erlangen.

Du bist auf der Suche nach einer Immobilie für die Vermietung und findest kein rentables Objekt.

Du bist es leid, immer nur dann Geld zu verdienen, wenn du Deine wertvolle Zeit gegen Geld tauscht.

Du möchtest endlich frei sein und selbst entscheiden, wie und wo Du Deine Lebenszeit verbringst.

Kennst du eine dieser Situationen? Dann ist dieser AMZ Pilot Report ideal für Dich und wird Dir Schritt für Schritt zeigen, wie Du Dein Amazon FBA Business aufbauen kannst. Zudem hilft Dir der Report besonders dabei, wenn Du zeit- und ortsunabhängig arbeiten möchtest. Denn diese Anleitung zeigt Dir genau, wie Du profitable Produkte finden, einkaufen und optimal verkaufen kannst. **Es spielt dabei keine Rolle, ob Du schon Erfahrungen im E-Commerce sammeln konntest.** Zahlreiche Klienten haben bereits den Sprung zum erfolgreichen Unternehmen geschafft, ohne sich vorher mit dem Thema befasst zu haben. Nutze auch Du diese einmalige Chance und erreiche Dein großes Ziel: **Den Durchbruch auf Amazon.** Einige zusätzliche Fallstudien werden Dir weitere Motivation und Antrieb geben. Schon bald bist Du voll im Geschäft und hast dazu noch mehr Zeit für Freunde und Familie.





Eine Fallstudie in eigener Sache

Nach jahrelanger Erfahrung und mehr als 112 erfolgreichen Produktstarts haben wir eines gelernt: Produkterfolg ist kein Zufall! In dieser Fallstudie erhältst Du einen Einblick in unser Vorgehen und die „harten Fakten“ des Produktes in Zahlen.

Produktanforderungen

- > Ausreichende **Marge**
- > Einkaufspreis zwischen **3,00 - 6,00 Euro**
- > Verkaufspreis zwischen **30,00 - 50,00 Euro**
- > Wenige bis keine **chinesischen Anbieter** als Mitbewerber
- > **Nische** ohne marktbeherrschende Konkurrenz
- > Vorhandenes **Suchvolumen** auf Amazon
- > Produkt mit echtem **Mehrwert** (Problemlösung)



Wie findet man ein Winning Product?

Du stellst Dir als Erstes wahrscheinlich die Frage, wie man so ein Produkt überhaupt findet. In erster Linie benötigt man natürlich eine gewisse Erfahrung und ein tiefgreifendes Verständnis dafür, wie der Markt in der jeweiligen Nische funktioniert. Diverse Tools (zum Beispiel Junglescout oder Helim 10) unterstützen bei der datenbasierten Marktanalyse und Produktrecherche.



Das Ergebnis der Recherche

In dieser Fallstudie haben wir uns nach abgeschlossener Recherche für ein Produkt aus dem Bereich **Sport, Fitness & Gesundheit** entschieden: Eine **Rückenbandage**.

Rückenbandage

Hauptkeywords: **Rückenbandage** (4.400 Suchanfragen), **Rückenstütze** (2.900 Suchanfragen) und **Rückenschmerzen** (74.000 Suchanfragen)

Einkaufspreis **3,98 €**

Inklusive Transport, Einfuhr, Zoll etc.

Verkaufspreis **34,95 €**

Amazon FBA Gebühren **7,76 €**

Inklusive Karton, Versand und Abwicklung

Gewinn **23,21 €**

Bruttogewinn bei einem Verkauf ohne PPC (Pay-Per-Click) Werbung.

Die Umsatzzahlen

1

Verkäufe im ersten Monat

30 Stück / Monat = **1.048,50 € Umsatz**

2

Verkäufe im zweiten Monat

150 Stück / Monat = **5.242,50 € Umsatz**

3

Verkäufe im dritten Monat

221 Stück / Monat = **7.723,95 € Umsatz**



Verkäufe nach 1,5 Jahren

380 Stück / Monat = **13.281,00 € Umsatz**

 **8.819,80 € pro Monat**

Der Umsatz durch regelmäßige Verkäufe lag nach drei Monaten bei **7.723,95 € pro Monat**. Alleine mit diesem Produkt generieren wir nach 1,5 Jahren konstant **13.281,00 € pro Monat**. Nach Abzug der Kosten für Herstellung und Gebühren erhalten wir einen monatlichen Ertrag von **8.819,80 €**.



Wie haben wir das geschafft?

Wichtig für die erfolgreiche Positionierung und anschließende **Skalierung** eines neuen Produkts sind sowohl der **Produktlaunch** als auch die fortlaufende **Optimierung der Verkaufsprozesse**.



Skyrocket your FBA business

Produktlaunch

Beim Produktlaunch ist es wichtig, sich von der bestehenden Konkurrenz durch eine vollständig optimierte Produktseite mit aussagekräftigen visuellen Elementen (Tabellen, Infografiken, Anwendungsbeispiele) und verkaufsoptimierten Produktansichten abzuheben. Die Einbindung von A+ Content für Markeninhaber und ein keywordoptimiertes Backend sowie Produktbeschreibungen sorgen für eine bestmögliche Positionierung zum Start.

Skalierung

Im weiteren Verlauf steht eine fortlaufende Überwachung, Auswertung und Optimierung aller Verkaufsprozesse im Vordergrund. Eine Margenoptimierung ist durch größere Einkaufsmengen bei Nachbestellungen möglich, die Absatzsteigerung erfolgt durch weitere Optimierung der Kampagnen und zusätzliche zielgruppenspezifische Werbung. Steigende Umsätze werden durch Einführung von Produktoptimierungen und zusätzlichen Produktvarianten möglich.





Zweites Standbein Amazon FBA

Deine Vorteile als Amazon FBA Unternehmer

EINKOMMEN



Das optimale Unternehmen bei Amazon bietet Dir zahlreiche Vorteile. Mit der richtigen Produktauswahl kannst Du bei den zahlreichen Amazon Kunden sofort punkten. Ein erfolgreiches Amazon Produkt kann in der Regel 1.000 - 3.000 € einbringen. Mit den Learnings die du bei AMZ Pilot mitnimmst, lassen sich natürlich später viele weitere Produkte launchen.

Amazon übernimmt dabei den Verkaufsprozess für Dich. Dein Einkommen ist nicht mehr an Deine Zeit gekoppelt. Mit den automatisierten Abläufen wird Dein Business bald Geld verdienen ohne dass Du Dich aktiv einbringen musst.

Das bedeutet für Dich mehr Unabhängig und die Erfüllung Deiner Träume.

FREIHEIT



Du entscheidest selbst, wie es mit Deinem Amazon FBA Business voran geht. Mit der Unterstützung durch AMZ Pilot bist Du ganz ungebunden und machst Dich frei von den Routinen des Tagesgeschäftes.

Alles, was Du für Dein Geschäft mit Amazon brauchst, ist eine Internetverbindung, um einen Blick auf deine Verkaufszahlen zu werfen oder dich mit einem unserer Experten über die nächsten Schritte zu beraten.

Du bist glücklich in deinem Beruf und möchtest diesen nicht aufgeben? Es liegt in Deiner Hand, ob Du weiter einen Nebenverdienst erzielen willst oder ob Du Dich voll auf dein Amazon Business fokussieren möchtest. Du wirst in jedem Fall von mehr Unabhängigkeit profitieren können.

LEBENSZEIT



Wenn Du Dich für einen Einstieg im Amazon FBA entscheidest, wird Amazon die gesamte Logistik Deiner Produktverkäufe übernehmen. Deine Bestellungen werden bei Amazon gelagert und bei Aufträgen entsprechend verschickt. Du musst Dich nur noch um einen Bruchteil der Gesamtarbeit kümmern. Und diesen Bruchteil kann Dir ein Partner wie AMZ Pilot komplett abnehmen.

Du gewinnst mit diesem automatisierten System und der Partnerschaft Zeit und Unabhängigkeit.

Zudem kannst Du das Gefühl der Freiheit und Selbstbestimmtheit in vollen Zügen genießen. Bestimme selbst wann und wo Du arbeitest. Der Traum kann für Dich schon bald in Erfüllung gehen.

Datenbasierte Produktauswahl

Dein Erfolg steht und fällt mit den richtigen Produkten

Damit Du bei der Auswahl eines passenden Produktes kein "russisches Roulette" spielst, kommt für uns nur ein datenbasiertes Vorgehen in Frage. Denn Produkte, die vielleicht nicht verkauft werden, sollte sich kein Amazon Händler leisten. Schließlich reduzieren Lagerkosten unnötig den Gewinn. Der Fokus sollte eher auf Produkte gerichtet werden, die es schon in ähnlicher Ausführung gibt und die **bereits sehr gute Verkaufszahlen** erzielen konnten.

Unsere Erfahrung und eine Reihe von Tools im Internet geben Dir also bereits im Vorfeld Aufschluss über die Auswahl Deiner Produkte.

Die Vorteile bei dieser Strategie

- Es besteht bereits eine intensive Nachfrage nach dem Produkt
- Du kannst die Absatzzahlen und den voraussichtlichen Umsatz einschätzen
- Du profitierst von den Fehlern der bestehenden Anbieter



So kannst Du ein passives Amazon FBA Business mit AMZ Pilot aufbauen.

Mit der richtigen Unterstützung kannst Du Dir ein eigenes Amazon FBA Unternehmen aufbauen, das regelmäßige passive Einnahmen generiert – ohne deine eigene Zeit dafür aufzuwenden.



Expertenteam

Ein erfolgreiches E-Commerce Unternehmen aufzubauen, erfordert Fachwissen in vielen verschiedenen Disziplinen. Wir haben für jeden Bereich erfahrene Spezialisten, die Dich auf deinem Weg begleiten.



Erfolgreiche Strategien

Unsere Strategien und Konzepte haben sich in der Praxis bereits vielfach bewährt. AMZ Pilot bringt Dich direkt und ohne Umwege ans Ziel und macht aus Deiner Idee ein erfolgreiches und profitables Unternehmen.



Großes Netzwerk

Profitiere von unserer langjährigen Erfahrung und unseren Kontakten zu Herstellern, Lieferanten und externen Dienstleistern. Wir bieten Dir einen unkomplizierten Zugang zu allem, was Du benötigst.



Theorie & Praxis

Wir bauen Dein Unternehmen nicht nur einfach mit Dir auf, sondern vermitteln Dir auf dem Weg dahin auch umfangreiches Fachwissen in verschiedenen Bereichen. Wir sind Dein fester Ansprechpartner bei allen Fragen.



Alles aus einer Hand

Marketing, Brand Building, Produktentwicklung, Produktdesign, Einkauf und Import, Logistik und Versand, Finanzen, Rechtliches und Steuern. AMZ Pilot bietet Dir eine umfassende und lückenlose Beratung in allen Bereichen.



100% Individuell

Wir begleiten Dich exakt nach Deinen Vorstellungen und in dem Umfang, den Du benötigst. Wir beziehen Dich dabei so viel oder so wenig in den gesamten Prozess ein, wie Du es dir wünschst und zeitlich einrichten kannst.

Vereinbare jetzt Dein unverbindliches Strategie-Gespräch und erfahre, wie wir innerhalb von 12 Monaten mehrere Amazon FBA Unternehmen aufgebaut haben und damit 6 bis 7-Stellige Jahresumsätze erzielen.



» ***Wir begleiten Dich von der Idee, Dein eigenes Unternehmen zu gründen, bis zu Deinen ersten erfolgreichen Verkäufen auf Amazon. Und auf Wunsch auch darüber hinaus.***

Darum haben sich Kunden für die Zusammenarbeit mit AMZ Pilot entschieden.



Hannes
Selbstständig

„Ich war sowieso schon vom starken Wachstum dieser Branche begeistert.“

Ich bin stets auf der Suche, zusätzliche Einnahmen neben meiner eigentlichen Selbstständigkeit zu generieren. Daher habe mich schon in der Vergangenheit mit den Trends im Onlinehandel auseinandergesetzt. Ich war sowieso schon vom starken Wachstum dieser Branche begeistert. Daraufhin habe ich meine ersten „Gehversuche“ auf eigene Faust mit Dropshipping unternommen. Hierbei habe ich auf jeden Fall viel gelernt, jedoch auch viel Zeit investiert. Den zweiten Anlauf wollte ich mit Amazon FBA starten, jedoch nicht ohne einen starken und erfahrenen Partner im Rücken. Gerrit und sein Team von AMZ Pilot haben mit mir ein Konzept erarbeitet, welches es mir ermöglicht mit minimalem Zeiteinsatz ein eigenes Amazon FBA Unternehmen aufzubauen und so zu betreiben, dass sich daraus ein gutes passives Nebeneinkommen generieren lässt.



Tobias
Angestellter

„Auf der Suche nach einer Alternative zu Immobilieninvestitionen bin ich auf AMZ Pilot gestoßen.“

Hauptberuflich bin ich Mitarbeiter im Außendienst und investiere nebenbei in Immobilien um diese zu vermieten. Im Moment ist es sehr schwer, eine passende Immobilie für die Vermietung zu finden. Alles was auf den gängigen Portalen veröffentlicht wird, ist einfach viel zu teuer. Die Nachfrage ist einfach extrem hoch. Auf der Suche nach einer Alternative bin ich auf einen Report von AMZ Pilot gestoßen. Bis dahin habe ich noch nie etwas von Amazon FBA gehört. Ich fand die Aufgezeigten parallelen zur Investition in eine Immobilie sehr spannend und habe daher ein Beratungsgespräch bei Gerrit angefragt. Im Gespräch wurde mit Schritt-für-Schritt erklärt wie man ein erfolgreiches Amazon FBA Business aufbaut und mit welchen Erträgen bereits in 12 - 15 Monaten zu rechnen ist und welche Risiken es gibt. Was mich letztendlich überzeugt hat. Für die Zusammenarbeit mit AMZ Pilot habe ich mich entschieden, um alle Aufgaben auszulagern und keine eigene Zeit investieren zu müssen. So kann ich mir ein zweites Standbein aufbauen und habe trotzdem Zeit für Familie und Freunde.



Benny
Produktionsleiter

„Den Gedanken durch ein zweites Standbein mehr Unabhängigkeit zu erhalten fand ich spannend.“

Ich bin durch einen alten Arbeitskollegen auf AMZ Pilot aufmerksam geworden. Dieser hat mir von einer Möglichkeit erzählt, sich neben dem Beruf ein zweites Standbein aufzubauen. Ganz ohne Zeiteinsatz. Den Gedanken durch ein zweites Standbein mehr Sicherheit und Unabhängigkeit zu erhalten fand ich sehr spannend. Ein kompletter Sprung in die Selbstständigkeit wäre für mich keine Option, da ich in meinem Job als Produktionsleiter sehr zufrieden bin. Mein Ziel ist es ein zusätzliches Einkommen zu erzielen, was unabhängig von meiner Arbeitszeit generiert wird. Ich habe mich für AMZ Pilot entschieden, weil diese mir aufgezeigt haben, wie ich auch ohne Vorkenntnisse vom Wachstum auf Amazon profitieren kann und durch eine Zusammenarbeit mit ihnen so gut wie alle Aufgaben des Tagesgeschäftes abgeben kann.



Mit AMZ Pilot zum passiven Amazon FBA Business.

**Um Amazon FBA als reale Alternative zu einer Immobilieninvestition
in Betracht ziehen zu können, haben wir AMZ Pilot gegründet:**

Mit AMZ Pilot bieten wir unseren Kunden eine umfassende Unterstützung, von der Firmen-
gründung, über Ideenfindung und Produktentwicklung bis hin zum kompletten Management
des operativen Tagesgeschäfts.

Wie läuft die Zusammenarbeit mit AMZPilot ab?

1

Kostenloses & unverbindliches Erstgespräch

Wir führen ein kostenloses und unverbindliches Erstgespräch und sprechen dabei ausführlich über Deine Vorstellungen, Ideen und Ziele und darüber, wie wir Dich optimal unterstützen können.

2

Idee & Konzept

Wir erarbeiten mit Dir gemeinsam ein konkretes Unternehmenskonzept – entweder auf Basis Deiner eigenen Ideen oder mit spannenden Vorschlägen von unseren Spezialisten.

3

Unternehmensgründung & Vorbereitung

Sobald wir ein finales Konzept abgestimmt haben, gründen wir gemeinsam Dein Unternehmen und bereiten parallel das operative Geschäft vor. Wir entwickeln Deine Produkte, kontaktieren Hersteller und Zulieferer und beginnen mit der Einrichtung der notwendigen Accounts und Tools.

4

Produktlaunch & Verkauf

Wir launchen deine Produkte auf der Amazon Plattform und sorgen durch herausragende und perfekt optimierte Listings dafür, dass Du bereits innerhalb kurzer Zeit Deine ersten Verkäufe erzielst.

5

Dein Amazon FBA Unternehmen

AMZ Pilot begleitet Dich bis zu deinen ersten erfolgreichen Verkäufen und auf Wunsch auch darüber hinaus. Du erhältst bereits während des Aufbaus deines Unternehmens eine intensive Einarbeitung in alle relevanten Bereiche und profitierst langfristig von unserem Netzwerk, inklusive direkter Kontakte zu geprüften Zulieferern und Herstellern.



**Vereinbare jetzt Dein
unverbindliches
Strategiegelgespräch.**

Erfahre, wie wir innerhalb von 12 Monaten
mehrere Amazon FBA Unternehmen
aufgebaut haben und damit 6 bis 7-stellige
Jahresumsätze erzielen.

amzpilot.net 



Jetzt ist die richtige Zeit zu starten!

**Gründe dein eigenes erfolgreiches
E-Commerce Unternehmen mit AMZ Pilot.**





Impressum / Herausgeber

Sirius Marketing GmbH
Werrestraße 20, D-32584 Löhne

E-Mail: info@amzpilot.net

Registergericht: Amtsgericht Bad Oeynhausen
Registernummer: HRB 16436
Ust.-ID.: DE323784955

Haftungsausschluss & Risikohinweis

Der Autor übernimmt keinerlei Gewähr für die Aktualität, Korrektheit, Vollständigkeit oder Qualität der bereitgestellten Informationen. Haftungsansprüche gegen den Autor, welche sich auf Schäden materieller oder ideeller Art beziehen, die durch die Nutzung oder Nichtnutzung der dargebotenen Informationen bzw. durch die Nutzung fehlerhafter und unvollständiger Informationen verursacht wurden, sind grundsätzlich ausgeschlossen. Alle Angebote sind freibleibend und unverbindlich. Diese Publikation beinhaltet keine Finanzanalyse. Die Artikel in dieser Publikation geben lediglich die Meinung des jeweiligen Verfassers wieder. Eine Investition in Unternehmen sowie Immobilien birgt erhebliche Risiken – bis hin zum Totalverlust. Weder der jeweilige Autor, noch die Sirius Marketing GmbH haften für den Eintritt der getroffenen Aussagen.

amzpilot.net